

# LV-FLIP<sup>®</sup>



"... wenn WIR die nächsten Tage überleben - ja!"

**Lebens- und Rentenversicherungen in der Krise!**

## Rechnen sich Lebensversicherungen noch?

**VORSORGE** Die Rendite sinkt: Anhaltende Niedrigzinsen machen Versicherern und ihren Kunden das Leben schwer

**FRANKFURT/MAIN.** Das Dauertief an der Zinsfront treibt die deutschen Lebensversicherer auch für 2014 auf sinkende Über- und Abschlusskosten berücksichtigt, schüsse einstellen müssen. „Wir gehen Kampf gegen die Euro-Schuldenkrise gleich die Garantie bei diesen Verträ-

**DIE WELT**

28. Nov. 2014, 13:49  
Diesen Artikel finden Sie online unter  
<http://www.welt.de/126452843>

02.04.14 | Altersvorsorge

### Kunden leiden unter Überlebenskampf der Versicherer

Niedrige Zinsen, teure Garantien und eigene Fehler bedrohen die Lebensversicherungen. Nicht alle von ihnen werden überleben. Für die Kunden bleiben zugesagte Renditen auf der Strecke. *Von Anne Kunz*

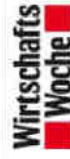


Mittwoch, 15. April 2015

Schattenseite der Niedrigzinsen  
**IWF sieht Krisengefahr für Lebensversicherer**

## Handelsblatt

### „Die Altersvorsorge verliert an Wert“

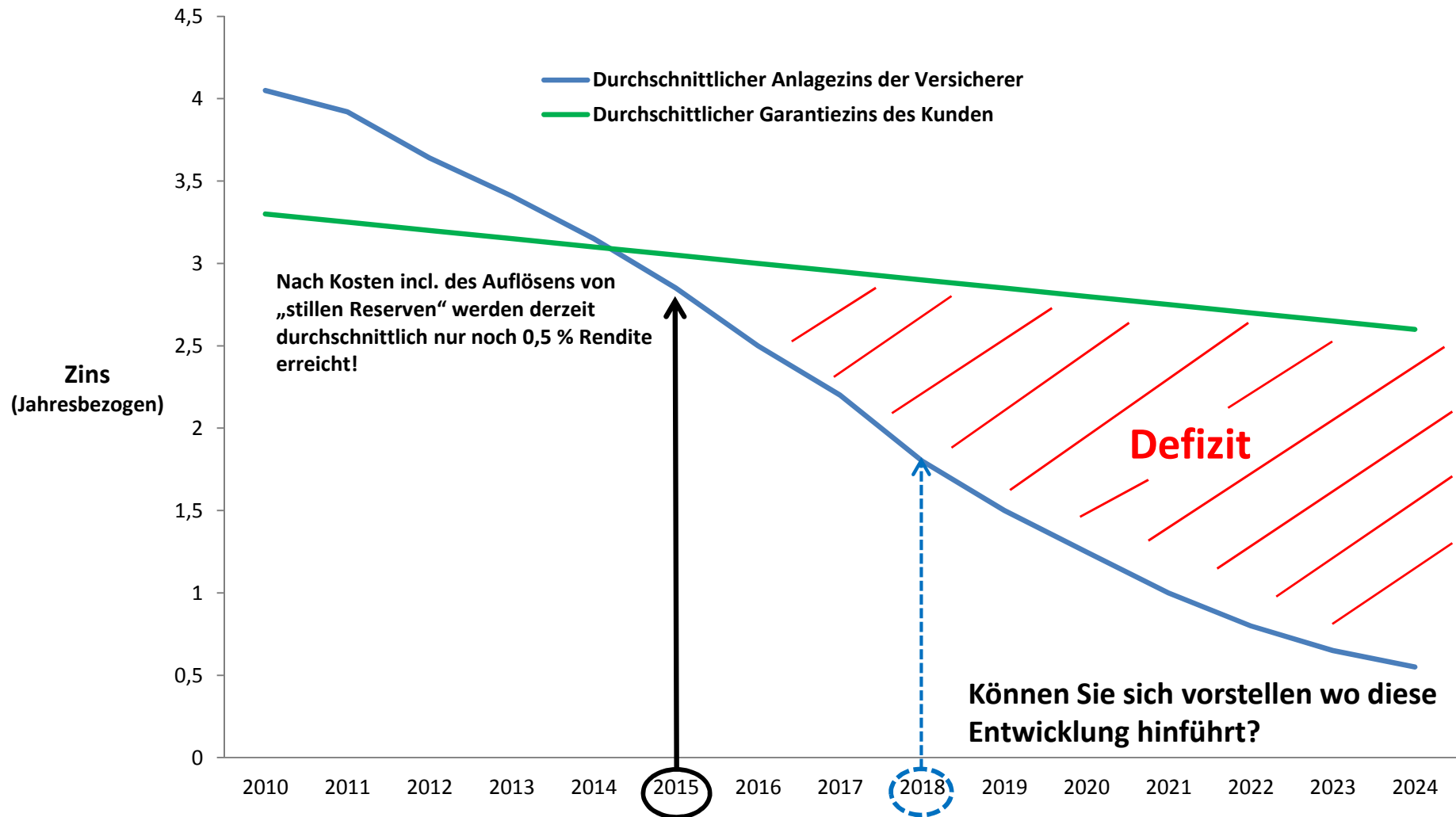


### Lebensversicherung Die Mutlosigkeit der Versicherer

von Niklas Hoyer >

Die Lebensversicherer kranken an den Niedrigzinsen. Die Branche wird sich neu erfinden und auf andere Aspekte als die Rendite konzentrieren müssen. Allein: Es fehlt der Mut zum Wandel.

## ... woher kommt das Problem der Lebensversicherer?



## Sind klassische Lebens- und Rentenversicherungen noch sicher?

**Handelsblatt** » Drucken

KLEINLEINS KLARTEXT 28.06.2013, 14:39 Uhr

### Ein Nachruf auf die Lebensversicherung

von Axel Kleinlein

Nicht nur Kunden verlieren den Glauben an das Sparprodukt, sondern auch die Verbände und Gesellschaften, die keine fairen Überschüsse mehr anrechnen möchten. Wir gedenken der Deutschen Lebensversicherung.

Mittwoch, 24. Juni 2015  
[Versicherungen](#)

**OECD: Niedrigzinsen bedrohen die Zahlungsfähigkeit von Versicherern**

**Wirtschafts Woche**

### Niedrigzinsen Lebensversicherer stoppen Auszahlungen

von Niklas Hoyer >

Durch ein neues Gesetz dürfen Lebensversicherer bestimmte Reserven nicht auszahlen. Nach Informationen unserer Redaktion sind davon entgegen erster Erwartungen auch große Versicherer betroffen.

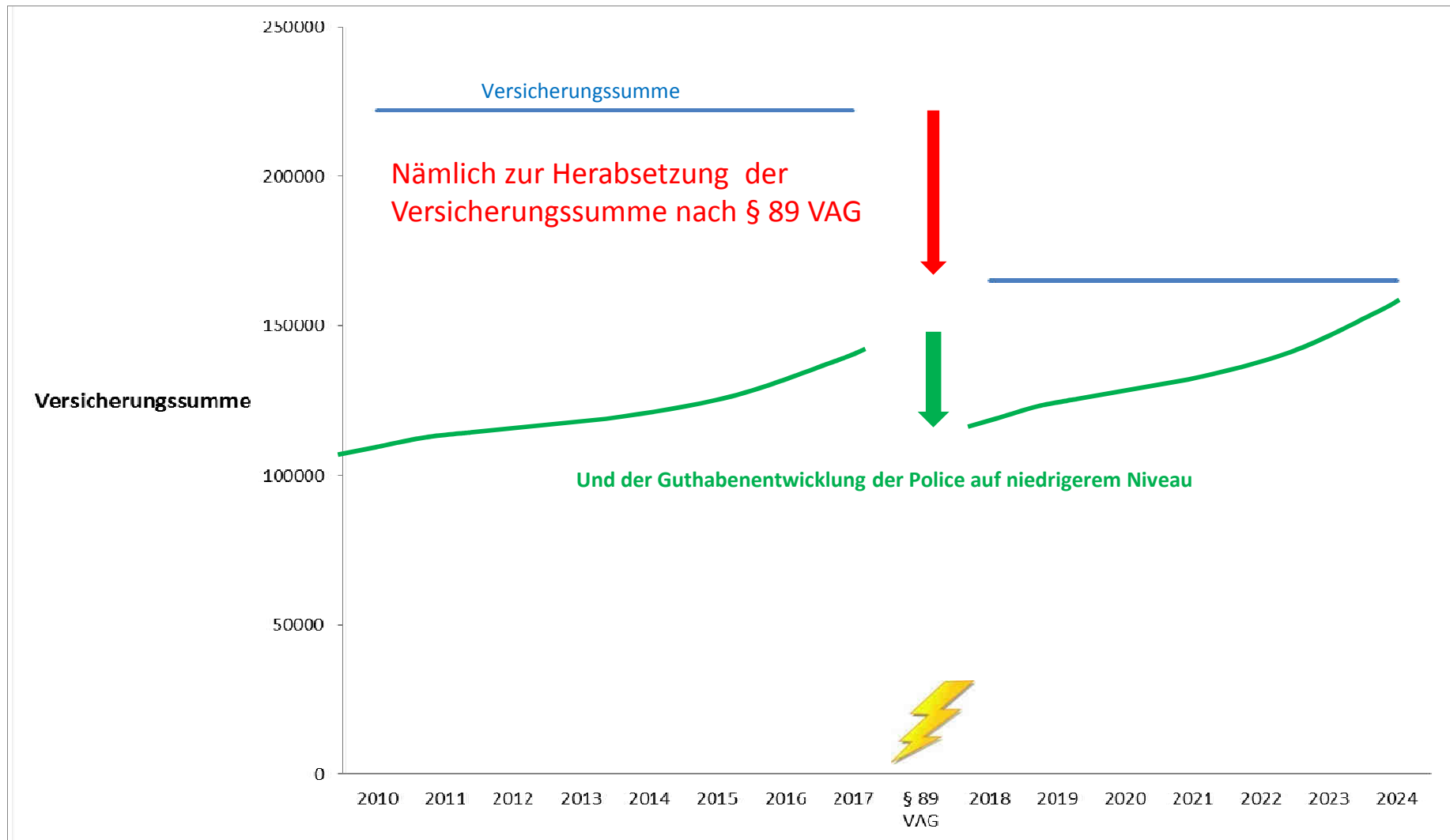
### **Gesetz über die Beaufsichtigung der Versicherungsunternehmen (Versicherungsaufsichtsgesetz - VAG)**

#### **§ 89 Zahlungsverbot; Herabsetzung von Leistungen:**

- (1) ...Alle Arten Zahlungen, besonders Versicherungsleistungen, Gewinnverteilungen und bei Lebensversicherungen der Rückkauf oder die Beleihung des Versicherungsscheins sowie Vorauszahlungen darauf, können zeitweilig verboten werden. ...
- (2) Unter der Voraussetzung in Absatz 1 Satz 1 kann die Aufsichtsbehörde, wenn nötig, die Verpflichtungen eines Lebensversicherungsunternehmens aus seinen Versicherungen dem Vermögensstand entsprechend herabsetzen. ...  
...zunächst die Deckungsrückstellungen herabgesetzt und danach die Versicherungssummen neu festgestellt, sonst diese unmittelbar herabgesetzt. ...

**D. h. Sicherheit ist nicht mehr gegeben! Selbst Garantiezusagen können abgesenkt werden!**

...zum staatlich genehmigten Worst-Case!





Wenn also klassische Lebens- und Rentenversicherungen weder rentabel noch sicher sind, was können Sie tun?

**=> Switchen Sie Ihr Geld in eine höher rentierliche Kapitalanlage!**

**Und das geht so:**

Sie verkaufen uns Ihre Lebensversicherung

Wir kündigen den Vertrag und optimieren den Rückkaufswert durch spezialisierte Rechtsanwälte (+ Mehrerlös)

Den Kaufpreis leiten wir binnen acht Wochen nach Auskunft des Versicherers über den Rückkaufswert auf ein speziell für Sie eröffnetes Depotkonto – unabhängig von der Zahlung der Versicherung

Der Vermögensverwalter passt die Anlage Ihren Wünschen entsprechend an und optimiert Ihr Depot ständig



Hier an einem konkreten Beispiel :  
 (Werte nachweislich eines konkreten Versicherungsvertrages)

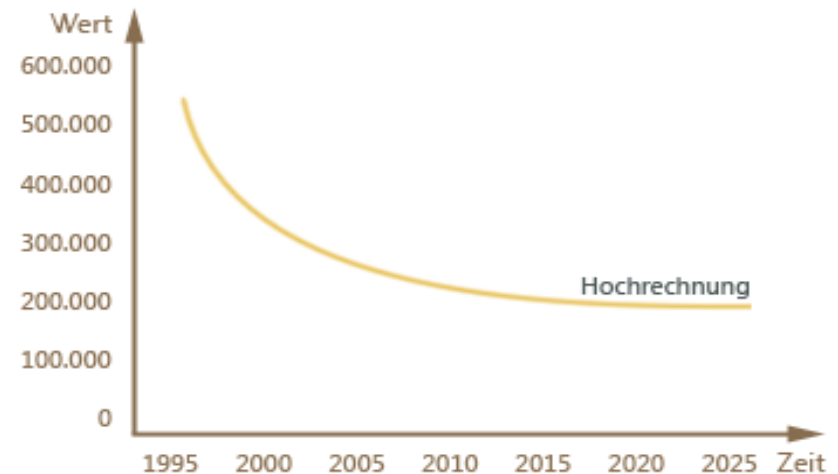
## Muster LV

Wertentwicklung bei einem großen deutschen Lebensversicherer:

Beginn:	01.10.1998	
Ablauf:	01.10.2025	
Beitrag 1/12:	693,40 EUR	
Hochgerechnete Ablaufsumme in 1998:	562.421 EUR	
Hochgerechnete Ablaufsumme in 2005:	284.500 EUR	
Hochgerechnete Ablaufsumme in 2007:	262.680 EUR	
Hochgerechnete Ablaufsumme in 2013:	240.830 EUR	
Ablaufsumme garantiert:	221.888 EUR	

**Erwartete Ablaufsumme in 2025 ist nur noch der Garantiewert!**

Rückkaufswert in 2013:	111.750 EUR
------------------------	-------------



€ 224.661,60 Summe aller Einzahlungen (Hilfsrechnung: 27 Jahre X 12 X € 693,40 Monatsbeitrag)

€ 221.888,00 Ablaufsumme garantiert (zumindest derzeit)

**Das bedeutet, Sie haben Glück wenn Sie Ihre eingezahlten Beiträge wieder bekommen!!!**

## Und was heißt das für Sie?

**Beispielrechnung zum Verkauf der Musterlebensversicherung für 111.750 EUR (+ Mehrerlös)**

### **Anlage in der zu Ihnen passenden Depotstruktur (Prognose):**

**Defensive Depotstruktur** mit einer **Zielrendite von 3%** ⇒ ergibt eine kalkulierte Ablaufsumme von **247.805 EUR** (+ Mehrerlös)  
Im Vergleich zu der garantierten Ablaufsumme von 221.888 EUR ergibt sich ein **kalkulatorischer Gewinn von 25.917 EUR (+ Mehrerlös)**

**Neutrale Depotstruktur** mit einer **Zielrendite von 5%** ⇒ ergibt eine kalkulierte Ablaufsumme von **286.248 EUR** (+ Mehrerlös)  
Im Vergleich zu der garantierten Ablaufsumme von 221.888 EUR ergibt sich ein **kalkulatorischer Gewinn von 64.360 EUR (+ Mehrerlös)**

**Offensive Depotstruktur** mit einer **Zielrendite von 7%** ⇒ ergibt eine kalkulierte Ablaufsumme von **332.777 EUR** (+ Mehrerlös)  
Im Vergleich zu der garantierten Ablaufsumme von 221.888 EUR ergibt sich ein **kalkulatorischer Gewinn von 110.889 EUR (+ Mehrerlös)**

### **Hinweis:**

**Es sind bereits alle Kosten sowie Ertragssteuern berücksichtigt. Selbst ohne Mehrerlös haben Sie schon einen deutlichen Vorteil!**





...und das Beste steht Ihnen vielleicht noch bevor!

## Ihre Chance auf Mehrerlös

### Wie ist das möglich?:

In der Vergangenheit haben viele namhafte Lebensversicherungen nach Kündigung die Rückkaufswerte falsch berechnet. Dabei machen sich die Gesellschaften zu nutze, dass für den einzelnen Kunden ein Rechtsstreit oft zu riskant ist. Wie hoch die Ansprüche tatsächlich ausfallen, ist im Einzelfall zu entscheiden.

### Und das geht so:

Wir geben die Verträge zur Prüfung an spezialisierte Rechtsanwälte - und dies **ohne Mehrkosten für Sie**. Die Rechtsanwälte verhandeln mit den Versicherern, um in Ihrem Vertrag schlummernde Mehrerlöse zu erzielen. Im Streitfall wird in geeigneten Fällen Klage erhoben – **im Namen und auf Rechnung von LV-FLIP**.

**Sie sind am Rechtsstreit nicht beteiligt, und damit auch nicht an den Kosten oder dem Risiko.**

**Im Erfolgsfall beteiligt LV-FLIP die Kunden zu 50% an den realisierten Mehrerlösen, abzüglich der Bearbeitungskosten.**

### Beispiel Musterlebensversicherung:

Bei einem Rückkaufswert von € 111.750,- könnte ein Mehrerlös von 20 % nach Bearbeitungskosten erreicht werden. Dies wären in diesem Musterfall € 22.350,-, welche Sie sich nun mit der LV-FLIP GmbH teilen. würden.

**Ihr Mehrerlös würde hier € 11.175,- betragen**



Ihr Geld in guten Händen!  
Switchen Sie Ihr Kapital in eine höher rentierliche Kapitalanlage!



**Ihre Vorteile:**

- Sicher:** Das Kapital liegt auf einem Ihnen gehörenden Depotkonto
- Rentabel:** Je nach Anlagewunsch erwarten wir eine jährliche Rendite von 3 – 7 %
- Flexibel:** Ihre Anlage ist jederzeit verfügbar
- Transparent:** Jederzeit ist die Wertentwicklung für Sie abrufbar
- Seriös:** Für das LV-FLIP-Geschäft liegt eine Erlaubnis der Bundesaufsicht für Finanzdienstleistungen gem. § 32 Kreditwesengesetz vor. Wir unterliegen (im Gegensatz zu den meisten anderen LV-Aufkäufern) der Aufsicht der BaFin. Ihre Forderungen gegen uns sind durch den Einlagensicherungsfonds abgesichert. Zusätzlich haben wir unsere Vermögenswerte auf einen Treuhänder übertragen, der sie im Interesse der Kunden sichert.

**=> Denn wir möchten, dass Sie ruhig schlafen und trotzdem was aus Ihrem Geld wird!**

## Ihre Vorteile als Kooperationspartner

- **Produkt zur aktiven Ansprache der problematischen Marktentwicklung**  
**=> Handeln Sie, bevor Ihr Kunde Sie in Verlegenheit bringt!!!**
- **Produkt passend zum Zeitgeist**  
**=> Die Medien geben das Thema vor!**
- **Kein § 34f notwendig, da Haftungsdach vorhanden**  
**=> Problemlos und sicher!**
- **Einfache Prozesse durch ganzheitliche Abwicklung**  
**=> Alles aus einer Hand. Mit wenigen Unterschriften zum Erfolg!**
- **Solide und professionelle Vermögensverwaltung**  
**=> Ein verlässlicher Partner an Ihrer Seite!**
- **Stornofrei durch Einmalzahlungen**  
**=> Planbare Einkünfte für Ihr Unternehmen!**



## Ihre Vorteile als Kooperationspartner

- **Produkt für Kundenzufriedenheit!**  
=> **Nutzen Sie die Chance aktiv auf Ihren Kunden zuzugehen – er wartet darauf!**
- **Das Produkt um wieder richtig Provisionen zu verdienen!**  
=> **Beispiel: Sie haben 500 Kunden mit einer Lebensversicherung**  
davon sind 400 ohne BU oder nicht ersetzbarer RLV  
davon Erfolgsquote ca. 75 % => 300 Abschlüsse  
bei durchschnittlich € 20.000,- RKW bedeutet dies für Sie:  
§ 34f: 3,5 % aus 6 Mio. = € 210.000,- Provision  
oder im Haftungsdach: 2,5 % aus 6 Mio. = € 150.000,- Provision
- **Minimaler Zeitaufwand!**  
=> **in ca. 30 Minuten zum Erfolg!**
- **und es wird noch besser:**



## Ihre Vorteile als Kooperationspartner

- **Wettbewerb exklusiv nur für Multi-Inv€st Partner:**  
=> bei Erreichen einer Wertungssumme von € 333.333 noch in 2015 (Eingang bei MI)  
erhalten Sie ein neues iPhone:



- => bei Erreichen einer Wertungssumme von € 666.666 noch in 2015 (Eingang bei MI)  
laden wir Sie 1 Woche mit Ihrem Partner nach Fuerteventura ein:



Robinson Club Esquinzo Playa  
Fuerteventura . Spanien



**Und so funktioniert die Umsetzung:**